

Lunedì 14 Dicembre

Qualità dei prodotti

Keynote: 2020-2025. Le sfide del MedTech europeo

M. Perrino, Medtronic Italia

Technical standards e certificazione

*P. Cuccuru, De Matteis Law,
C. De Maria, L. Di Pietro, Università di Pisa*

La cura e l'assistenza come temi chiave per lo sviluppo in Italia e in Europa.

Il quadro europeo completo e aggiornato in materia di qualità dei processi e dei prodotti, presentato per mezzo di case studies sulla gestione ottimale del rischio e sulle strategie di internalizzazione dei costi.

La partecipazione è subordinata alla registrazione (deadline: 7 Dicembre) e al versamento di un contributo di € 200 (per il corso) o € 80 (per un singolo modulo).
Le spin-off dell'Università di Pisa, le imprese che aderiscono a Confindustria d.m. e al Cluster Toscana Life Sciences, gli Avvocati iscritti agli Ordini della Toscana usufruiscono di una riduzione.

Info e registrazione:
<https://elate.jus.unipi.it/course-12-2020>

Mercoledì 16 Dicembre

Compliance. Opportunità e Rischi

Responsabilità, Prevenzione, Gestione del rischio

*E. Bufano, Università di Pisa
F. Episcopo, Scuola Sant'Anna*

Il Responsabile della Regulatory Compliance

F. Capece Minutolo, Confindustria d.m.

RRI, Sicurezza dei dati, Privacy

*E. Sirsi, Università di Pisa
C. Angiolini, Università di Trento*

Le tecniche giuridiche di gestione del rischio. Il ruolo del responsabile della compliance nelle Medical Devices Regulation e In Vitro Devices Regulation.

Effetti reputazionali, sanzioni, incentivi. Gli scenari regolatori disegnati dal White Paper sull'Intelligenza Artificiale.

Venerdì 18 Dicembre

Proprietà intellettuale, Contract Drafting, Finanziamento

La tutela delle idee

V. Calderai, Università di Pisa

Modelli di sviluppo aziendale e redazione dei contratti

A. Neri, Studio Macchi di Cellere e Gangemi

Finanziamento e gestione

C. Zuccolotto, IAG

Open session di approfondimento

F. Capece Minutolo, M. Grigioni, F. Mazzini, A. Neri, G. Vozzi, C. Zuccolotto

Gli strumenti e le strategie contrattuali per proteggere e finanziare l'innovazione: IPRs, accordi con investitori, joint ventures, contratti di rete e di distribuzione, venture financing. Nella Open Session finale rappresentanti dell'impresa, della ricerca, delle istituzioni rispondono alle domande sottoposte in forma anonima dai partecipanti.